

Voici comment générer des revenus sur internet sans aucun investissement ou expérience !

Par : Jonathan Paré

Copyright © 2007 Les Entreprises Nexika Inc. — Tous droits réservés.

Il est strictement interdit de copier, traduire ou revendre ce document sans le consentement de l'auteur.

La distribution ou duplication de ce dernier est une violation du droit international des auteurs. La version du eBook que vous détenez présentement peut être "modifiée" et offerte gratuitement à vos abonnés, site web, lettre de diffusion ou sous toute autre forme de promotion pour le site <http://www.Secrets-Internet.com> uniquement à l'aide des outils qui vous sont fournis.

Version 2.0

Site Web: <http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

Email: Info@Secrets-Internet.com

Introduction

Bonjour, je me présente : **Jonathan Paré**, expert en Marketing Internet et référencement de sites web, je travail de mon domicile depuis maintenant près de 7 ans.

Après plus de 7 ans de recherche et d'échec, j'ai finalement trouvé la solution à ce que je recherchais le plus : travailler à domicile quand je le veux, où je le veux et sans avoir de patron pour me dire quoi faire et comment faire.

Depuis longtemps je savais très bien qu'il me serait possible de gagner beaucoup plus d'argent en étant mon propre patron et finalement prendre ma retraite à 35 ans soit dans les 10 prochaines années de ma vie!

Les cours de marketing internet tels que **Google Emploi** n'ont aucune autre ambition que de vous apprendre des stratégies et des secrets de marketing Internet que son auteur Jonathan Paré a personnellement expérimentées dans les dernières années pour obtenir du succès sur internet et y gagner une petite fortune.

Les gains qui vous seront possible d'obtenir sont relatifs à chaque individu qui utilise nos services ou produits!

L'auteur Jonathan Paré s'est engagé à vous dévoiler ses techniques et ses secrets, mais ne peut en aucun cas être tenu responsable de ce qu'en fera chacun.

Tout dépend de votre capacité à assimiler et à mettre en pratique les informations de cette formation qui vous expliquera comment gagner de l'argent sur internet du confort de votre domicile.

En l'occurrence, vos résultats seront directement liés à votre motivation ainsi qu'à votre expérience, débrouillardise, persévérance et aussi sans oublier votre ardent désir de réussir.

J'ai décidé de partager mes connaissances et de mes secrets des dernières années couronnées de succès avec vous ! Je travail sur internet depuis maintenant près de 7 ans et chaque jour je trouve de nouvelles opportunités pour gagner de l'argent sur internet.

J'ai vendu plus de 25,000 eBooks sur différents sujets en anglais et en français.

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

Vous aimeriez travailler du confort de votre domicile et y gagner de l'argent ?

Le marketing Internet est la solution : Google Adwords, Google Adsense, Clickbank les programmes d'affiliations et plusieurs autres techniques et services que je vous enseignerai vous aideront énormément à gagner de l'argent sur internet.

Que vous soyez sans aucune expérience n'à aucune importance tout le monde peut y réussir. Vous n'avez besoin d'aucune expérience, cependant plusieurs facteurs feront la différence entre gagner 100 € ou 10,000 € par mois !

Certains de mes clients gagnent jusqu'à 10,000 € et plus par mois avec les techniques que j'enseigne dans mes cours de marketing internet Secrets-Internet.com

C'est la raison pour laquelle j'ai décidé d'écrire ce eBook ***et de vous l'offrir gratuitement*** pour que vous aussi pourriez en profiter pleinement et que vous soyez en mesure, vous aussi, de commencer à gagner de l'argent sur internet!

L'internet est l'endroit idéal qui vous offre des milliers d'opportunités possibles si vous désirez gagner de l'argent du confort de votre domicile via internet.

Tout le monde peut y arriver à la condition de connaître les principales étapes et de savoir comment s'y prendre et de connaître les erreurs à éviter dans vos débuts.

Certaines personnes aident en effectuant du bénévolat auprès de personnes âgées ou démunies, moi, j'aide les personnes motivées à gagner de l'argent sur internet et partir du bon pied dans leurs projets !

Mon objectif est de rendre le Marketing Internet disponible pour tous et non seulement pour les entreprises qui ont de gros budgets à investir.

Le marketing Internet est comme tout dans la vie et je vous garanti que vous allez vous améliorer chaque jour. J'ai personnellement obtenu plusieurs échecs avant d'en arriver avec le succès que j'ai présentement.

Je vous explique dans mon eBook plusieurs techniques et outils qui vous éviteront de faire les mêmes erreurs que j'ai fais dans le passé. Je peux vous le garantir, plusieurs de mes clients gagnent maintenant jusqu'à 10,000 € par mois. Et moi même j'en suis la preuve !

Quelques stratégies de Marketing Internet peuvent vous faire devenir riche demain matin ! Vous n'avez pas besoin de site web ni de produit à vendre.

Il faut travailler, y mettre du temps, aimer ce que l'on fait et le succès viendra, comme dans la vraie vie.

Bonne Lecture & Bon Succès!

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

A handwritten signature in black ink, reading "Jonathan Paré". The signature is fluid and cursive, with the first name "Jonathan" and the last name "Paré" clearly distinguishable.

Jonathan Paré

Site Web: <http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

Email: Info@Secrets-Internet.com

Que me faut-il pour gagner de l'argent sur internet ?

Mon cours Google Emploi s'avère être un guide vous permettant de vous bâtir un système automatisé qui travaillera pour vous 24 heures par jour, et ce même quand vous dormirez.

Si vous ne possédez pas encore votre site web ou si vous planifiez d'en construire un, ne pensez pas que vous allez mettre votre site web en ligne et que vous allez commencer à faire plusieurs ventes dès demain!

Un nouveau site web ressemble beaucoup à un grain de sable dans l'océan!

Ne vous inquiétez pas je sais de quoi je parle, je l'ai déjà vécu!

Mais ne vous inquiétez pas, vous n'avez pas besoin de site web, ni de produit pour gagner de l'argent sur internet avec Google Emploi.

Pour certaines personnes construire un site web peut sembler complexe! Saviez-vous qu'il est maintenant possible pour vous de créer votre premier site web avec Microsoft Word ou Microsoft FrontPage par exemple.

Il existe des outils gratuits sur internet pour vous aider à la conception de votre premier site web ! Si vous êtes intéressé à vous construire un site web je vous conseil fortement la compagnie 1and1, pour moins de 50 euros par année il vous sera possible d'avoir votre site web en moins de 24 heures.

Une fois votre site web en fonction il vous faudra vous différencier de vos concurrents!

Plusieurs techniques vous seront expliquées clairement et étape par étape dans Google Emploi, certaines informations vous seront essentielles avant de démarrer votre site web ou votre entreprise si vous désirez obtenir du succès sur internet sans quoi vous vous dirigez vers l'échec.

Si vous avez déjà un site web vous devez savoir ce que je veux dire.

- Avez vous des ventes chaque jour ?
- Aimerez vous augmenter vos visiteurs?
- Aimerez vous gagner de l'argent avec Google Adwords?
- Aimerez vous gagner de l'argent avec Google Adsense?
- Aimerez vous gagner de l'argent avec les programmes d'affiliations?

Etes vous satisfait de vos revenus mensuels? **Si c'est le cas félicitation !**

Dans le cas contraire je suis sûr que vous avez essayé des dizaines de façons de gagner de l'argent sur internet et chaque fois vous avez échoué ?

Avez-vous déjà pensé que travailler sur internet de votre domicile n'est pas pour vous ou que vous ne seriez pas capable sans même avoir essayé ?

Je dois vous avouer que moi aussi je suis déjà passé par là ! Je croyais connaître beaucoup de méthodes sur le marketing internet, mais je me rends compte chaque jour qu'il faut toujours être l'affût des nouvelles techniques.

Ne vous découragez pas à votre premier problème, la majorité des personnes qui ont tenté de gagner de l'argent sur internet ont échoué à leur première tentative et ont décidé de tout arrêter car ils ne connaissaient pas les techniques, les services et les secrets qui auraient du connaître pour éviter cet échec.

Perdre espoir est la plus grande erreur que vous pourriez commettre.

Il vous faut uniquement connaître les techniques et savoir quoi faire et quoi ne pas faire, si vous désirez obtenir un succès garanti, et je suis là pour vous aider à y arriver.

Prenons exemple dans la vie de tous les jours.

- Vous faites tranquillement vos achats un après-midi au centre ville. Intéressé par un article dans la vitrine d'un magasin vous décidez alors d'y entrer. Une fois à l'intérieur vous faites rapidement le tour et ressortez du magasin.

Maintenant prenons un autre exemple ...

- Imaginons que vous entrez dans le magasin après avoir observé l'objet qui vous intéresse dans la vitrine et que le vendeur se dirige vers vous et vous explique les qualités de l'objet qui vous intéresse en vous mentionnant que le produit est en rabais à 50%. L'auriez vous acheté ?

Sur Internet c'est semblable mais il y a quelques petites différences.

- Sur internet il n'y a aucun contact physique ou humain.
- Les personnes sur internet vont pour chercher de l'information gratuite et non pour acheter, tandis que la personne qui entre dans un magasin, la majorité du temps c'est pour y acheter quelque chose.

Devant cette situation, d'après vous, quelles sont les raisons qui motivent un client à acheter un produit en particulier ?

La réponse est qu'en fait, l'être humain pense à plusieurs choses en même temps et ces choses n'ont pas la même importance d'une personne à l'autre.

Le client agit (ou achète) 5 () en fonction de son plus grand désir ou de ce qui le tracasse le plus, et ensuite, il passe à l'action dans le but d'éliminer ou de diminuer une ou plusieurs de ses préoccupations dominantes.

Une définition plus spécifique du terme préoccupation dominante s'explique comme suit : c'est l'existence d'un ennui, d'une inquiétude, d'un problème, d'un défi ou d'un désir qui accapare la pensée.

En d'autres mots, c'est une idée fixe qui occupe l'esprit et pour laquelle quelqu'un essaie de trouver un dénouement favorable.

Et vous, quelles sont vos préoccupations dominantes?

- À quoi songez-vous avant de vous endormir ?
- À quoi pensez-vous dans votre voiture lorsque vous êtes seul ?
- Est-ce que l'objet de votre pensée est de faire plus de ventes, de prendre des vacances, de fournir une bonne éducation à vos enfants, etc... ?

Afin de mieux saisir le sens de ce concept, voici quelques exemples.

Premier cas : si quelqu'un fume et que, pour lui, la santé est plus ou moins une source d'inquiétude, ce fumeur n'y verra pas là une raison assez sérieuse pour qu'il arrête de fumer.

Il sait, bien sûr, que sa santé est importante et que ce serait bien d'arrêter, mais il ne passera pas à l'action parce que sa santé n'est pas sa préoccupation dominante.

Par contre, si ce même fumeur rencontre son médecin et qu'il apprend que s'il n'arrête pas de fumer, il va mourir dans quelques mois, il y a de fortes chances que le fait d'arrêter de fumer devienne alors **sa préoccupation dominante**.

Comme il va de soi qu'un tel diagnostic provoque généralement un choc, il passera sûrement à l'action afin d'éliminer cette préoccupation dominante.

Deuxième cas : si vous avez changé de voiture cette année, il est normal que l'acquisition d'une nouvelle auto ne vous préoccupe pas du tout et vous n'y pensez plus.

Par contre, si le bail de location de votre voiture vient à échéance le mois prochain, il va de soi que plus vous vous rapprochez de la date de fin de location, plus vous êtes absorbé par la décision du choix à faire.

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=686>

Si, à deux jours de la fin du bail, vous ne savez pas encore quelle voiture vous vous procurerez, ce choix deviendra une de vos préoccupations dominantes et vous devrez prendre les mesures qui s'imposent pour agir rapidement.

Ce que l'on doit retenir de ces exemples, c'est que lorsque quelqu'un passe à l'action et prend une décision, c'est dû principalement au fait qu'il a trouvé une solution à une préoccupation dominante.

Si vous vendez des logiciels et après avoir discuté un certain moment avec un client afin d'établir un climat de confiance, vous lui demandez : « Dans votre entreprise, quels sont les plus grands défis ou les préoccupations auxquelles vous devez faire face? »

Si, par exemple, vous obtenez une réponse comme : « C'est de diminuer les dépenses car nos marges de profits ont subi une forte diminution ».

Alors, vous venez de trouver sa préoccupation dominante et à partir de ce moment, chaque caractéristique que vous présentez doit répondre à cette préoccupation dominante.

Habituellement, il y a plus d'une préoccupation dominante et c'est à vous de les trouver. Lorsque le client vous les communique, votre vente est presque complétée.

Prenez bonne note que le client se fout de votre produit ou de votre service et ce qui l'intéresse, c'est de régler ses préoccupations dominantes.

Donc, ARRÊTEZ d'exposer ou d'étaler les qualités de vos produits et ne parlez que de celles qui résolvent en partie ou en entier ces préoccupations.

Vos ventes augmenteront de façon considérable lorsque vous agirez de cette façon.

Qu'est-ce que du « Contenu » ?

Donnez-vous un contenu intéressant et de qualité à vos visiteurs ? Avez-vous déjà pensé que vous pourriez écrire vos emails d'une autre façon pour le rendre plus intéressant à vos lecteurs et ainsi pouvoir gagner de l'argent ?

Le contenu est l'information que vous donnez à vos visiteurs.

Le contenu où les informations dans vos emails ou sur votre page web est pratiquement le facteur le plus important de votre succès ou celui de votre site web si vous en avez un.

Par exemple dans la plupart des sites web que je visite je remarque souvent toujours les mêmes designs avec les mêmes boutons :

1. Produits
2. Commander
3. Contactez-nous

Pensez-vous réellement que vous allez vendre un produit avec ce type d'informations dans votre site web?

Je tiens à vous rappeler que les personnes sur internet en général y vont pour chercher de l'information gratuite et obtenir ce qu'ils recherchent et non pour acheter un produit.

Comment vendre un produit si la personne ne veut pas l'acheter?

Très simple... vous n'avez que à lui donner ce qu'il recherche... l'information gratuite qui voulait obtenir de votre site.

Il ne suffit pas uniquement de mettre un bouton « produit » et d'y lister vos produits en ajoutant une petite description « mon produit est le meilleur et vous devez l'acheter dès maintenant ».

Cela fera fuir vos visiteurs car ce n'est pas ce qu'ils recherchent.

Je vous suggère de commencer par rédiger des articles, des emails pour donner le plus d'information gratuite à vos visiteurs.

Souvenez-vous c'est ce que vos visiteurs recherchent avant tout. Ils cherchent une solution à ce qu'ils recherchent et vous devez leur démontrer que VOUS avez la solution à leurs problèmes ou interrogations.

Rédiger des textes intéressants qui sauront capter l'attention de vos visiteurs. Et n'oubliez pas de mettre des titres accrocheurs à vos articles qui intrigueront vos visiteurs, sans quoi personne ne vous lira.

C'est bien beau tout cela mais comment je peux gagner de l'argent ?

Ne vous inquiétez pas je vais y arriver ...

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=686>

Gardez contact avec vos futurs clients !

Il est essentiel d'établir un contact et un lien de confiance avec vos visiteurs. Avez vous un bouton « Contactez-nous » sur votre site web?

Oui? ... C'est très bien... mais c'est tout ?

Croyez-vous réellement entrer en contact avec vos visiteurs de cette façon ?

N'oubliez pas ceci : le visiteur est arrivé sur votre site, il a lu tous vos articles très intéressants et vous voulez que ce soit lui qui appuie sur le bouton « Contactez-nous » pour vous remercier ?

Certains le feront. Mais les autres ?

Vous les laissez partir comme cela sans rien faire ou leur demander ?

Ils sont à un clic de vos concurrents pensez-y !

A partir du moment où le visiteur quitte votre site vous ne le reverrez sûrement plus jamais! Il vous faut donc lui demander son nom et son adresse email et non attendre que celui-ci vous le donne.

Il est évident que vous pourriez mettre une phrase telle que :

Laissez moi votre email et il me fera plaisir de vous contacter pour vous vendre mon super produit révolutionnaire.

Ceci n'aura aucun impact sur votre visiteur. Personne n'aime être obligé ou harcelé à acheter un produit.

Comment obtenir l'adresse email de vos visiteurs ?

C'est très simple, vous devez lui offrir quelque chose en échange de son adresse email.

Faites lui un cadeau et inscrivez sur votre site web : Pour recevoir mon cadeau gratuitement veuillez entrer votre email.

Vous récolterez les emails de vos visiteurs très facilement.

Qui n'aime pas obtenir de cadeau ou obtenir des informations gratuites sur un sujet qui les intéresse ?

Ces techniques sont utilisées depuis longtemps... vous l'avez sûrement déjà remarquées dans les journaux ou les magazines ?

On vous propose par exemple de participer à un tirage et de gagner un voyage dans un autre pays. Cependant pour être en mesure de participer on vous demandera de remplir un coupon de participation avec vos coordonnées!

Un peu la même stratégie est applicable sur internet.

Quoi faire comme cadeau ?

Malheureusement je ne peux pas vous répondre à cette question, tout dépend du type de site web ou produit!

Je vous suggère par exemple de penser à ce que vos visiteurs recherchent lorsqu'ils visitent votre site web. Écrivez quelques pages sur le sujet et commencer dès maintenant à accumuler des emails !

En quelques jours selon le nombre de visiteurs que votre site obtient chaque mois, vous accumulerez des milliers d'emails !

Il est évident que si vous avez un site web sur le « Golf » il est inutile de donner un cadeau en lien avec le « Tennis ».

Votre cadeau et vos articles doivent être le plus possible en lien direct avec le contenu de votre site web pour intéresser au maximum vos visiteurs.

Vous pouvez aussi offrir des conférences, des livres ou tout simplement un enregistrement audio ou vidéo.

La Clef Du Succès ...

Vous connaissez maintenant quelques-unes des techniques de base du Marketing Internet pour augmenter vos ventes.

Vous avez créé un contenu intéressant, des articles de qualité, vous avez récupéré les adresses email de vos visiteurs, vous leur avez offert ce qu'ils cherchaient.

Tout le monde est content !

Toutes les adresses que vous accumulerez seront votre principal outil si vous voulez obtenir du succès sur internet, croyez moi !

Certaines d'entre eux auront sûrement déjà commandé un de vos produits, c'est bien. Si ils ont été satisfaits de votre produit ces mêmes clients commanderont une deuxième fois, une troisième fois etc ...

Tout dépend du nombre de produits que vous avez à leur proposer.

Et pour ceux qui n'ont pas encore commandé c'est la même chose, vous devez communiquer avec eux, établir un lien de confiance et leur donner les informations qu'ils recherchent sans leur dévoiler tout vos connaissances ou secrets.

Et puis un jour, ils achèteront un produit.

Souvenez vous que si vous n'offrez rien vous ne vendrez rien.

Il ne vous reste qu'à passer à l'action.

J'ai créé un livre (Google Emploi) : comment gagner de l'argent sur internet sans avoir besoin de site web ou de produit à vendre, je vous le conseille fortement si vous n'avez pas les connaissances pour créer votre propre site web ou si vous désirez tout simplement augmenter vos revenus.

Aucune expérience n'est nécessaire.

Vous n'avez pas besoin de site web!

Vous n'avez pas besoin de produit!

Pensez bien au contenu de votre site web, de vos messages et de vos emails. C'est grâce à ceux-ci que vos visiteurs deviendront vos clients un jour ou l'autre.

Une fois la confiance établie entre vous et vos visiteurs et une fois que vous les avez intéressés avec vos emails et vos informations, il est important de garder contact avec eux.

En effet les statistiques sur internet démontrent que la majorité des ventes ne se fait pas à la première visite sur le site web.

- 2% des ventes sont réalisées à la 1ère visite.
- 3% des ventes sont réalisées à la 2ième visite.
- 5% des ventes sont réalisées à la 3ième visite.
- 10% des ventes sont réalisées à la 4ième visite.
- 50% des ventes sont réalisées à la 5ième visite.

Je vous suggère fortement d'éviter les « Popup » sur votre site web! Ceux-ci embêtent plus vos visiteurs et les invites à quitter votre page et ils iront voir vos concurrents. Il vous sera beaucoup plus rentable d'utiliser les programmes d'affiliation comme je vous l'explique dans Google Emploi.

Chaque lien, bannière ou contenu sur votre site web doit être une source de revenu possible pour vous !

Comment écrire des messages de qualité qui vendent ?

Ceci est sans doute la partie la plus importante et sur laquelle vous devrez passer le plus de temps à la rédaction et au perfectionnement de vos messages.

Il y a des experts en 'copyright' du terme anglophone, qui sont des professionnels qui se spécialisent à produire des lettres et en-têtes publicitaires qui ont du mordant. Quel que soit l'ouvrage que vous achetez pour accroître vos connaissances, je vous recommande de les acquérir tous, car plus vous en connaîtrez, mieux votre portefeuille se portera.

N'oubliez pas que c'est le contenu de vos emails et de votre site web qui fera prendre la décision au visiteur d'acheter votre produit.

Le but de chacun de vos messages sera de transformer l'intérêt de votre visiteur et de lui démontrer que votre produit règlera ses problèmes et interrogations et il finira par acheter un des produits disponibles sur votre site web.

Vous devez commencer par toucher le lecteur, piquer sa curiosité et lui donner le goût d'en savoir plus.

Imaginez que votre visiteur est votre ami assis à côté de vous et que vous discutez avec lui.

Expliquez lui tous les avantages qu'il aura en achetant votre produit ... ce qui le différencie des autres. Écrivez en étant toujours le plus positif possible et faites des phrases courtes que vos visiteurs se souviendront.

Il est aussi très important de personnaliser chacun de vos messages ou emails avec le nom de la personne, comme par exemple :

Bonjour Mathieu,

Aimeriez-vous gagner de l'argent sur internet du confort de votre domicile? Après avoir visité votre site web je crois que ceci pourrait vous intéresser!

J'aimerais que vous preniez 2 minutes et me donniez vos commentaires sur ce site :

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

.....

Cordialement,

Votre Nom

Votre Email

Votre # téléphone (Facultatif mais cela augmente la crédibilité de votre recevoir vos commissions sur chaque vente!

Vous pouvez même utiliser cette approche dans le texte de votre email tels que :

Mathieu, vous aimeriez gagner entre 1,000\$ et 10,000\$ par mois?...

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

Quoi vendre si on n'a pas de produit ou site web ?

Si vous n'avez aucun produit ou service à promouvoir, vous pouvez simplement devenir un affilié aux Entreprises Nexika Inc et nos produits. Pour vous affilié gratuitement, vous devez aller à l'adresse :

<http://www.secrets-internet.com/affiliation>, et compléter le formulaire d'inscription.

Quel que soit le produit ou service que vous souhaitez promouvoir en ligne, les techniques et les outils expliquées dans mon cours Google Emploi 2 reste les mêmes.

Mon cours a été conçu pour vous aider à exploiter une activité virtuelle lucrative.

Suite à votre inscription à notre programme d'affiliation vous recevrez par email un nom d'utilisateur ainsi qu'un mot de passe qui vous permettra d'accéder à la section affilié et de consulter vos statistiques en temps réels !

Certains de nos super affiliés génèrent plus de 10 ventes par jour ! Il sera donc à votre avantage de d'acquérir le maximum de techniques et connaissances possibles.

Plusieurs techniques et services que j'enseigne dans mes cours travailleront pour vous 24 heures sur 24, 7 jours par semaine, 365 jours par année et cela même quand vous dormirez.

À qui et comment écrire des messages et ces emails ?

La réponse à cette question est bien simple, vous devez écrire des messages offrant et vendant un produit aux personnes qui le recherche ou en serait intéressé !

Je vous donne exemple avec mes produits « Google Emploi » qui vous offre la possibilité de gagner de l'argent sur internet du confort de votre domicile, il vous serait possible de trouver des sites, des annuaires, des forums, des annonces classées ou certaine personne recherche des opportunités de travail à domicile !

C'est à cette étape qu'il est aussi simple et facile que de faire du COPIER/COLLER de vos messages au maximum d'endroit ce qui vous donnera un maximum de chance!

Il vous reste maintenant à diffuser votre message contenant votre lien affiliation que vous avez reçu suite à votre abonnement ou encore de redistribuer ce document en y insérant votre lien affilié à quelques endroits dans le document !

Conclusion

J'espère que ce Mini-Ebook Gratuit vous a intéressé et vous aidera à augmenter vos ventes! Les personnes qui gagnent beaucoup d'argent sont ceux qui ont les bonnes connaissances et les bons outils !

Je vous rappelle que ceci est simplement un petit résumé gratuit que je vous offre pour vous remercier de votre confiance !

Pour seulement 97 € vous obtiendrez mon livre électronique (eBook) *Google Emploi*. Un cours complet, étape par étape, de plus de 200 pages et 5 heures de vidéos qui vous expliqueront en détails des techniques et des astuces pour gagner de l'argent sur internet sans avoir aucune expérience, aucun site web et aucun produit à vendre !

Alors n'attendez pas, commander Google Emploi 2 dès maintenant!



Jonathan Paré

Email: Info@Secrets-Internet.com

Site Web: <http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

<http://www.Secrets-Internet.com/?code=685>

Les Entreprises Nexika Inc!

www.Secrets-Internet.com